

## Anwendungstechnischer Verkaufsberater (m/w/d)

30–40 % Technik | 60–70 % Vertrieb | Region Schweiz

Sie kommen aus der Baupraxis und möchten Ihr technisches Know-how mit aktiver Kundenberatung und Marktentwicklung verbinden?  
Sie sprechen die Sprache der Baustelle – und überzeugen ebenso im Verkaufsgespräch?  
Dann sind Sie bei uns genau richtig.

### Ihre Aufgaben

#### Technik (ca. 30–40 %)

Durchführung und Betreuung von Praxis- und Theorieschulungen  
Präsentation von Neuprodukten und innovativen Systemlösungen  
Baustellenbesuche zur technischen Analyse und Lösungsfindung  
Erstellung von Objektunterlagen und Aufbauempfehlungen  
Technischer Support für Ausführende, Bauherrenberater, Planer und Architekten

#### Vertrieb (ca. 60–70 %)

Aktive Verkaufsberatung bei Abdichtern, Baumeistern und Estrichlegern  
Gewinnung neuer Kunden und Projekte  
Erschliessung neuer Zielsegmente  
Beratung von Architekten bei Ausschreibungen  
Schriftlicher Kundensupport  
Engagement in Fachverbänden  
Enge Zusammenarbeit mit Marketing

### Ihr Profil

Ausbildung als Baumeister, Bautenschutztechniker, Bauwerksabdichter oder Estrichleger  
Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in der Schweizer Baubranche  
Sicher im Umgang mit SIA-, PAVIDENSA- und VSS-Regelwerken (Optional Ceruniq)  
Schweizerdeutsch zwingend, Französisch von Vorteil  
Kommunikationsstark, überzeugend und durchsetzungsfähig  
Handwerkliches Geschick für Produktvorführungen auf Baustellen  
Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz sowie 4–5 Einsätze pro Jahr in Deutschland

### Was Sie erwartet

Eine verantwortungsvolle, selbstständige Tätigkeit mit grossem Gestaltungsspielraum  
Kombination aus Technik, Beratung und aktiver Marktentwicklung  
Direkter Einfluss auf Marktausbau und Zielsegmententwicklung  
Moderne Systemlösungen mit hoher Praxisrelevanz  
Kollegiales Umfeld und kurze Entscheidungswege

### Bereit für den nächsten Schritt?

Wenn Sie Technik nicht nur verstehen, sondern verkaufen möchten – und Kunden mit Kompetenz und Persönlichkeit überzeugen können – freut sich unser Geschäftsleiter, Sascha Makivic, über Ihre Bewerbung unter [sascha.makivic@sopro.com](mailto:sascha.makivic@sopro.com).